

GESTIVALUA



consultores y abogados

Ricard MESQUIDA OLIVER – Socio Director Área Legal - Abogado

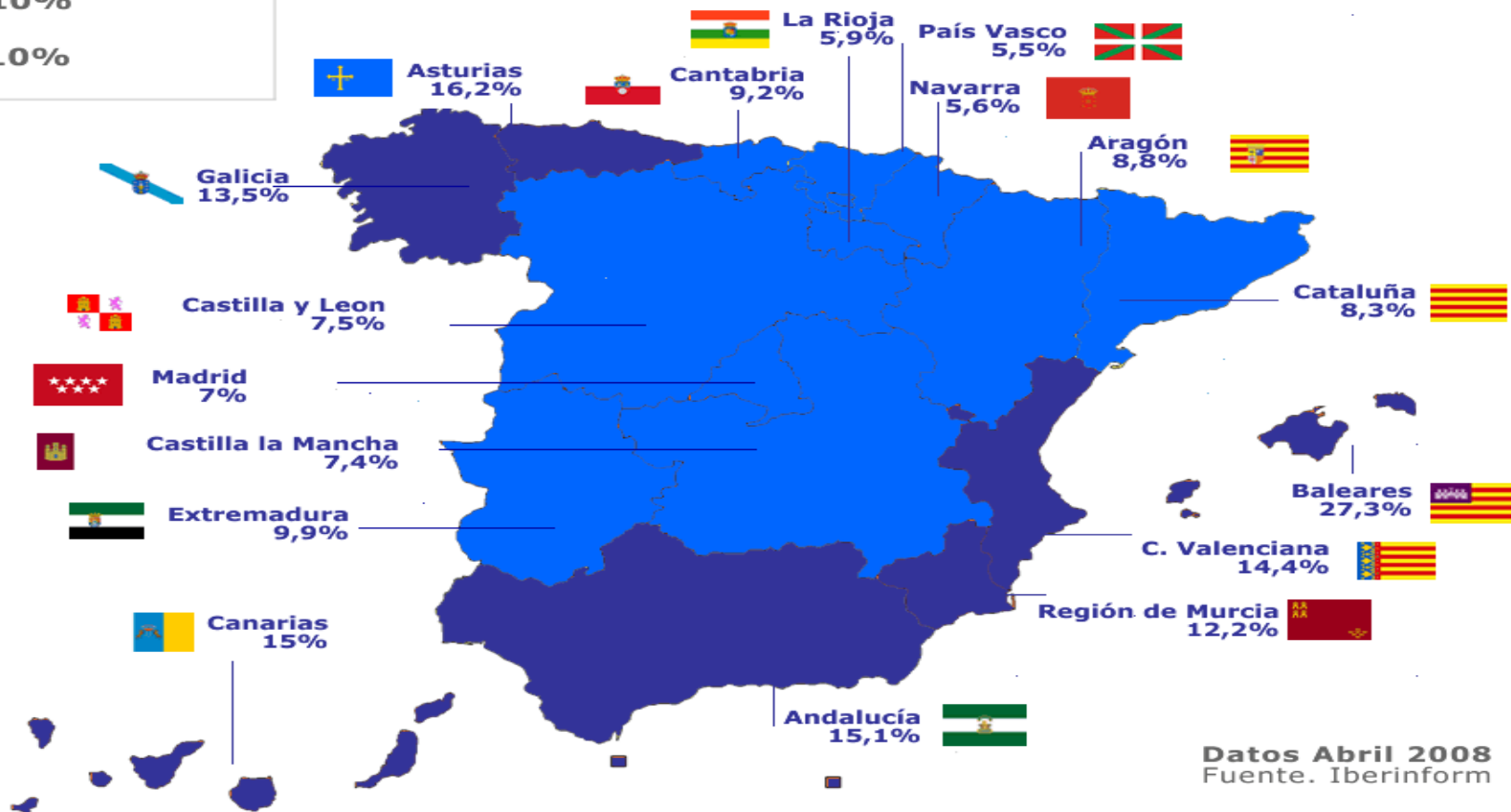
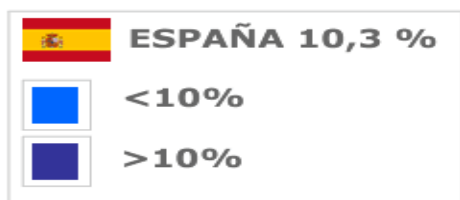
# PRÁCTICAS PARA LA GESTIÓN DE IMPAGOS Y COBROS EN TIEMPOS DE CRISIS



# SITUACIÓN ACTUAL



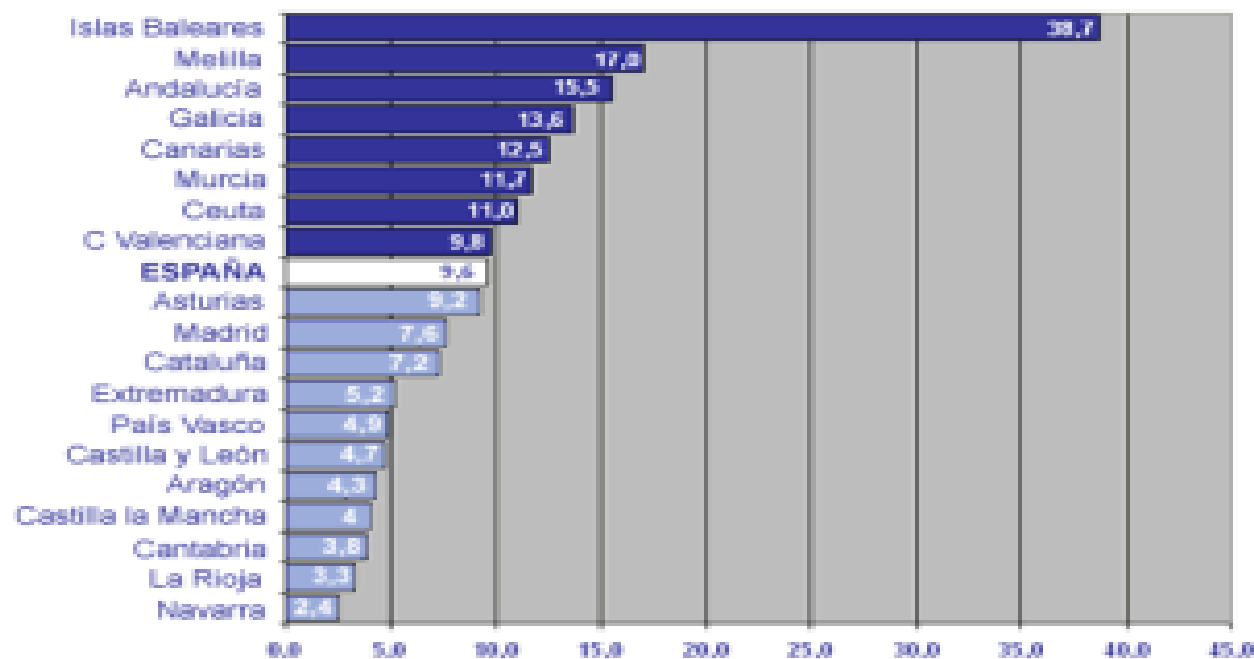
**% de empresas con alto riesgo de impago en los próximos 12 meses**



# SITUACIÓN ACTUAL

## Riesgo de morosidad por CCAA

% de empresas con alto riesgo de impago a 12 meses por CCAA



Empresas en riesgo de morosidad

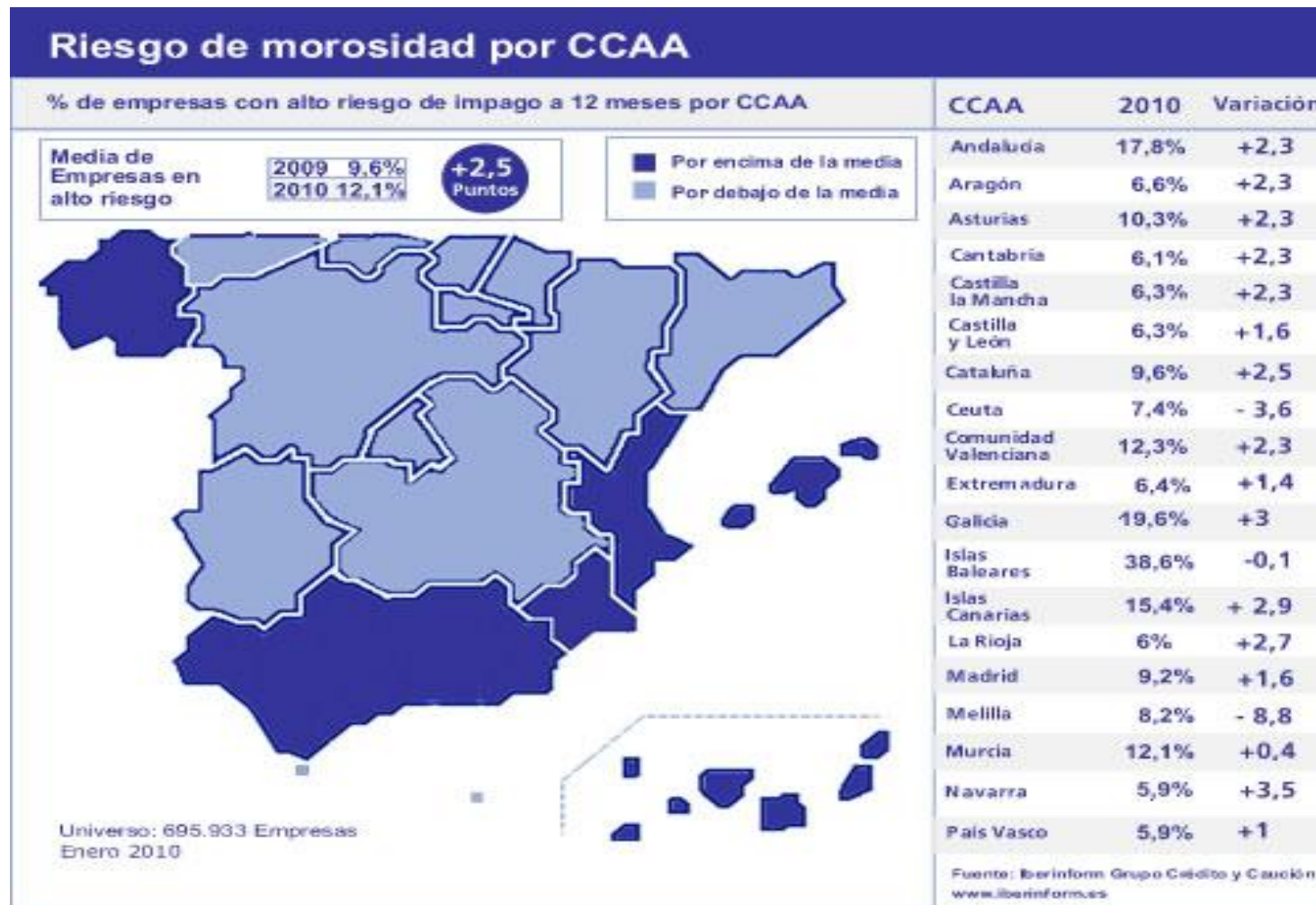
Abril 2009

Universo: 652.738 Empresas

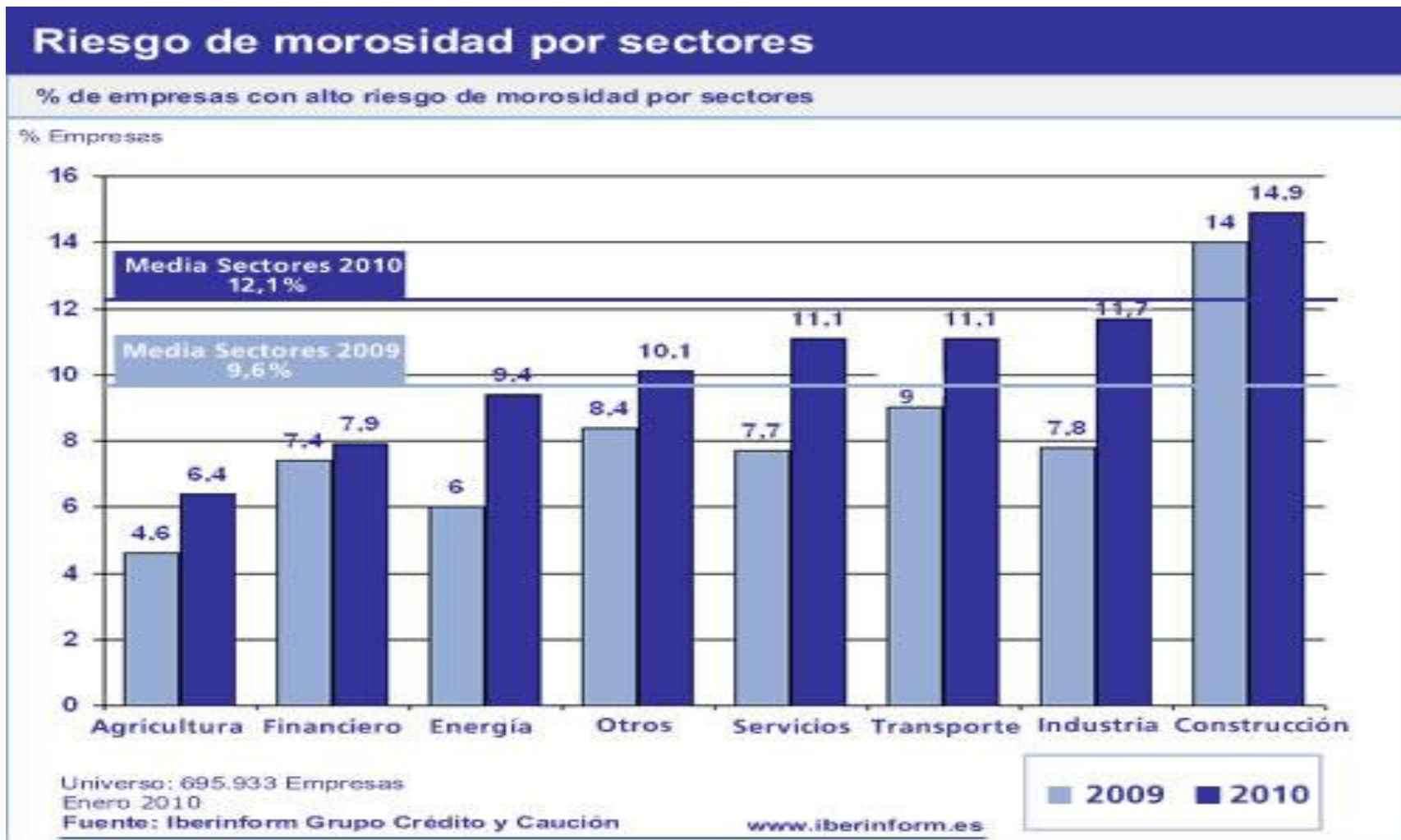
Fuente: Iberinform Grupo Crédito y Caución

[www.iberinform.es](http://www.iberinform.es)

# SITUACIÓN ACTUAL



# SITUACIÓN ACTUAL







# SITUACIÓN ACTUAL

- **Problemática de las reclamaciones judiciales:** coste y lentitud de los procedimientos judiciales. No se garantiza el cobro. Sobrecarga de los juzgados.
- **La ley de morosidad.** Breve introducción. No resuelve de forma efectiva la problemática de los morosos.



# ANTES DE LA RECLAMACIÓN JUDICIAL

- Agotar la vía **extrajudicial**.
- Averiguación de **solvencia** del moroso.
- Solicitud de presupuesto de honorarios de **letrado y procurador**.





# PROCEDIMIENTOS JUDICIALES

- a) Procedimiento **Monitorio**. Dinámica, ventajas e inconvenientes.
- b) Procedimiento **Verbal**.
- c) Procedimiento **Ordinario**.
- d) Procedimiento de **Medidas Cautelares**.
- e) Procedimiento **Cambiario**. Ventajas.
- f) Procedimiento **Monitorio Europeo**.
- g) El **Concurso de Acreedores**



# PRÁCTICAS DE COBRO EXTRAJUDICIAL

- Ventajas e inconvenientes sobre la **vía judicial**.
- **Despachos profesionales** de cobro de morosos.
- **Licitud** de dicha práctica mientras no exista intromisión en el derecho del honor e intimidad



# FORMAS DE PREVENIR LA MOROSIDAD

- **Estudio** de Solvencia.
- **Emisión** de presupuesto indicando la forma de pago.
- **Firma** de los albaranes de entrega.
- **Emisión** de cheques, pagarés y letras de cambio.





# NUESTRO CONOCIMIENTO, TU VENTAJA

- **GESVALUA ES UNA EMPRESA DE BALEARES FORMADA POR UN EQUIPO DE PROFESIONALES DE MERCADO CARÁCTER MULTIDISCIPLINAR**
- **NUESTRO OBJETIVO ES DAR UNA RESPUESTA GLOBAL A TODAS LAS NECESIDADES DE NUESTROS CLIENTES Y TRANSFORMAR EL CONOCIMIENTO EN VALOR**
- **NUESTRA MISIÓN: “Un cliente, un proyecto, un objetivo, un reto...su satisfacción”**
- **NUESTRA VISIÓN: “Creemos en lo que hacemos y trabajamos con energía, compromiso y entusiasmo”**

GESTIÓN Y VALOR

## Áreas de Negocio:

- Área de Consultoría de Gestión
- Área Económica, Financiera y Tributaria
- Área Legal
- Área de Banca Privada





# Área Legal







# Área Legal

## ESPECIALIDADES:

- MERCANTIL (RECLAMACIONES DE CANTIDAD)
- PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHO DE IMAGEN
- CONCURSAL
- URBANISMO
- CIVIL
- FAMILIA Y SUCESIONES (SEPARACIONES, DIVORCIOS, ADOPCIONES...)
- PENAL (DELITOS ECONÓMICOS)
- ADMINISTRATIVO
- RESPONSABILIDAD EXTRA CONTRACTUAL Y ACCIDENTES DE CIRCULACIÓN

## ASESORIA JURIDICA DE EMPRESA

## SEGURO DE ASISTENCIA JURIDICA A PERSONAS FISICAS

## COBRO DE MOROSOS



# Algunos Ejemplos de Casos de ÉXITO



**Govern  
de les Illes Balears**



**Cambra de Comerç  
Mallorca**



**MACIÀ  
BAILE**



**NUESTRO CONOCIMIENTO, TU VENTAJA**

**GESTIÓN Y VALOR**



# MUCHAS GRACIAS POR SU ATENCIÓN

## NOS ENCONTRARAN EN :

C/ San Francisco de Sales S/N (Possessió Son Pardo)  
07004 Palma de Mallorca

Tel. 971 105 207

Fax. 971 720 566

[www.gestvalua.com](http://www.gestvalua.com)



## GESTIÓN Y VALOR